

فرزانه پورشعبان

farzane.pourshaban@gmail.com

(+۹۸)۹۱۳۳۳۱۲۰۳۲

۰۳۱۳۷۸۶۰۶۲۳

www.farzanehpourshaban.ir

اصفهان

مشاور و مدرس کسب و کار، مربی مهارت‌های زندگی

وضعیت تأهل: مجرد



درباره من

مشاور و سخنران ♦ مشاور و مدرس کسب و کار ♦ مربی مهارت‌های زندگی ♦ نایب رئیس، سهامدار و مدیر بازرگانی کارخانه ریسندگی و بافندگی زرین ♦ عضو کمیسیون تجارت اتاق بازرگانی استان اصفهان ♦ بنیانگذار و مدیرعامل شرکت توسعه تجارت ...

سوابق تحصیلی

کارشناسی مهندسی برق

گرایش: مخابرات

موسسه/دانشگاه: دانشگاه آزاد نجف آباد (آزاد)

۱۳۸۲ - ۱۳۸۶

معدل: ۱۴/۱۵

دکتری مدیریت بازرگانی

گرایش: منابع انسانی

موسسه/دانشگاه: حکیم فارابی (علمی کاربردی)

۱۳۹۵ - ۱۳۹۷

معدل: ۱۸/۴۲

کارشناسی ارشد مدیریت اجرایی

گرایش: E-MBA

موسسه/دانشگاه: سازمان مدیریت صنعتی (دولتی)

۱۳۹۱ - ۱۳۹۴

معدل: ۱۶/۱۹

دکتری مدیریت اجرایی

گرایش: DBA

موسسه/دانشگاه: پردیس دانشکده فنی دانشگاه تهران (دولتی)

ورودی سال ۱۳۹۸

سوابق شغلی

-فعالیت بعنوان مدیر بازرگانی و در راس امور اجرایی و مدیریتی

کارخانه: شرکت ریسندگی و بافندگی زرین

وظایف و دستاوردها

- مدیر بازرگانی (انجام امور فعالیتهای ثبت سفارش و وارد کردن دستگاه‌ها نساجی، نخ، رنگ و مواد شستشو)
- مدیریت سیستم ارتباط با مشتریان
- مدیریت سیستم جامع انبارداری و فروش

-دبیر اجرایی برگزاری سمینارهای آموزشی، همایش‌ها و سمینارهای تخصصی

موسسه: آژانس تبلیغاتی آرا

وظایف و دستاوردها

- دبیر اجرایی برگزاری سمینارها و همایش‌ها
- آموزش تیم فروش و پرسنل اجرایی برگزاری سمینار

-کارشناس فروش و بازاریابی

شرکت: شرکت شبکه اصفهان

آغاز همکاری از ۱۳۸۸

وظایف و دستاوردها

- فروش پهنای باند اینترنت به سازمانها و کارخانجات

-دستیار مشاور

سازمان/نهاد: مرکز مشاوره کسب و کار آریا سپاهان

-مشاور و مربی تیم بازاریابی تبلیغاتی مجله تیم سپاهان

اصفهان

سازمان/نهاد: گروه تبلیغاتی مجله تیم سپاهان اصفهان

وظایف و دستاوردها

- آموزش فروش تیم بازاریابی
- انعقاد قراردادهای تبلیغاتی

-مدرس

دانشگاه: دانشگاه آموزش عالی غیر انتفاعی صفهان

وظایف و دستاوردها

- تدریس عناوین: آزمایشگاه مدار، آزمایشگاه الکترونیک، آزمایشگاه اندازه گیری

-مدیر بازرگانی

شرکت: شرکت عصر ارتباطات و انتقال داده های سپاهان

وظایف و دستاوردها

- فروش پهنای باند اینترنت به سازمانها و کارخانجات

اجرای پروژه های مشاوره کسب و کار بصورت کیس

وظایف و دستاوردها

- پروژه مشاوره بیمه پارسیان شعبه استان اصفهان (آنالیز ساختار شرکت، طراحی استراتژی فروش، ساماندهی منابع انسانی و بازرگری و استخدام نیروهای مجموعه، آموزش تیم فروش، طراحی کمپین تبلیغاتی)
- پروژه مشاوره در مجموعه مبلمان ماساژ irest شعبه استان اصفهان (برندسازی و افزایش فروش، تدوین استراتژی تبلیغات)
- پروژه مشاوره در شرکت سفیر سپاهان وارد کننده دوربینهای مدار بسته (شناخت بازار، طراحی استراتژی فروش، استخدام نیروهای انسانی، آموزش نیروهای فروش و بازاریابی، عقد قرارداد نمایندگی برای شهرستانها و استانهای همجوار برای عرضه محصولات، ثبت سفارش و واردات محصولات، طراحی، مدیریت و اجرا استراتژی شرکت در نمایشگاههای بین المللی مرتبط با زمینه فعالیت)
- پروژه مشاوره در فروشگاه فروش قطعات کامپیوتری و لپتاب اصفهان (تدوین استراتژی فروش و مشتری مداری، مدیریت دارایی ها و افزایش نقدینگی، برندسازی، آموزش پرسنل فروش، طراحی و پیاده سازی سیستم خدمات پس از فروش و ارتباط با مشتریان در مجموعه)

دوره ها و گواهینامه ها

-دوره مهندسی ذهن و شبکه سازی تجاری

-دوره تکنیکهای عملی فروش در بازار ایران

-دوره معیارهای EFQM

-دوره متقاعدسازی مشتریان شاکی

-دوره عرضه یابی و آسیب شناسی فروش

-دوره تکنیکهای افزایش فروش

-دوره اصول و فنون مذاکره پایدار

-دوره دیجیتال مارکتینگ

-دوره آموزشی قانون جذب

-دوره هوش هیجانی و مدیریت احساسات

افتخارات

-ارائه مقاله "کاربرد نظریه بازیها در تدوین استراتژی مدیریت استراتژیک" در دومین کنفرانس بین المللی مدیریت، کارآفرینی و توسعه اقتصادی، به عنوان مقاله برتر

تاریخ: شهریور ۱۳۹۲

-ساخت رباتهای تعقیب خط _ARAD85LF02 -ARAD85LF01 و انتخاب بعنوان ربات برتر در نمایشگاه رباتیک


تاریخ: آبان ۱۳۹۶

شبکه اجتماعی

farzaneh_pourshaban 

farzaneh_pourshaban 

farzaneh_pourshaban 

farzaneh_psh 

farzaneh_pourshaban 